

Die Kunst der Verhandlungsführung

Der geschickte Gesprächseinstieg

Für den ersten Eindruck gibt es keine zweite Chance!

Wie schaffen Sie eine positive Gesprächsatmosphäre, um den Verhandlungsgegner in einen Verhandlungspartner umzuwandeln?

1. _____

2. _____

3. _____

4. _____

5. _____

6. _____
