

Die Kunst der Verhandlungsführung

Die Preisverhandlung

Das Aushandeln von Preisen und Konditionen ist eine der kritischen Situationen der Verhandlungsführung.

Welche Möglichkeiten bieten sich, in einer Verhandlung den Preis hoch zu halten?

Diskutieren Sie die Möglichkeiten am Beispiel eines konkreten Falles!

1. _____

2. _____

3. _____

4. _____

Meine Ideen zur Umsetzung in der Praxis

