

Die Kunst der Verhandlungsführung

Die Preisverhandlung - Kunde

Angenommen, es geht um eine Verhandlungssituation, bei der Sie der **Kunde** sind!

Sie möchten Ihrem Gegenüber 100.000 Packungen Süßigkeiten abkaufen.

Als Budget für dieses Geschäft, das Sie unbedingt machen möchten, stehen Ihnen maximal EUR 2,35 pro Packung zur Verfügung.

Versuchen Sie, einen möglichst **niedrigen** Kaufpreis zu erreichen.

Bezahlte Summe: _____